

DISTRIBUZIONE DI MATERIALE ELETTRICO E SOLUZIONI PER L'AUTOMAZIONE

Un approccio innovativo al "4.0": ecco il valore aggiunto di Telmotor

L'AZIENDA È IL TRAMITE IDEALE TRA TECNOLOGIE E IMPRESE: L'OBIETTIVO È GARANTIRE SOLUZIONI AD HOC PER OGNI ESIGENZA

Con l'avvento della cosiddetta "quarta rivoluzione industriale" (o Industria 4.0), grazie alla diffusione di nuove tecnologie, digitali e non solo, il comparto industriale sta vivendo una profonda trasformazione dei meccanismi attraverso cui ha storicamente prodotto valore, innovazione e benessere.

Un processo che ha già preso il via e che coinvolge quotidianamente un grande numero di realtà produttive: le nuove tecnologie sono infatti in larga parte disponibili e presenti nelle imprese, ma in molti casi la loro applicazione è ancora limitata e sporadica. In modo particolare, il loro utilizzo si concentra prevalentemente sul controllo di processo industriale destinato alla produzione massiva dei componenti, integrato con la robotica solo in determinati ambienti, con applicazioni limitate alla ripetizione della stessa azione o mansione e al controllo in remoto dell'efficienza operativa dei macchinari.

RETI COMPLESSE

Con la trasformazione in chiave 4.0 è invece possibile gestire vere e proprie reti che incorporano, integrano e mettono in comunicazione macchinari, impianti e strutture produttive, sistemi di logistica e ma-



Cosa propone
Un team apposito, ma anche analisi e sopralluoghi su macchine e progetti

gazzinaggio così come i canali di distribuzione. L'innovazione 4.0, quindi, non sta solo - come a volte ancora erroneamente si crede - nell'introdurre un macchinario all'avanguardia dal punto di vista tecnologico, ma nel sapere piuttosto combinare diverse tecnologie e in tal modo integrare il sistema di fabbrica e le filiere

produttive in modo da renderle un sistema connesso, in cui macchine, persone e sistemi informativi collaborano fra loro per realizzare prodotti, servizi e ambienti di lavoro più intelligenti e "smart".

PRODUTTIVITÀ IN SALITA

Da questo punto di vista, Telmotor risponde, grazie alla sua rete di fornitori e system integrator, a questa richiesta di integrazione e interconnessione. Quando un cliente si rivolge all'azienda bergamasca, infatti, è certo di trovare tutte le risposte necessarie per far compiere importanti passi avanti alla sua azienda, tro-

vando soluzioni concrete per quelle che riguardano l'innovazione, l'integrazione, la sicurezza e la flessibilità, con l'obiettivo di aumentare la produttività e la velocità di macchine e impianti, ma anche attenersi a tutti i requisiti di sostenibilità ormai fondamentali all'interno del ciclo produttivo.

Senza dimenticare che tutte le tecnologie e le soluzioni che sono proposte da Telmotor in ottica 4.0 spingono ad accrescere la competitività delle imprese nello scenario internazionale.

FASI BEN DEFINITE

Un risultato reso possibile an-

che dal particolare approccio di Telmotor ai cambiamenti introdotti dall'Industria 4.0, che avviene attraverso un processo che prevede una serie di fasi specifiche e ben definite, che permettono di ottenere il massimo dei risultati, ma anche di accompagnare i clienti che, in questo panorama in divenire, vengono davvero seguiti passo dopo passo.

In questo modo, Telmotor si pone a tutti gli effetti come il punto di collegamento e anello di congiunzione fondamentale tra le aziende e l'innovazione tecnologica: un aspetto, questo, che da sempre è il vero punto di forza dell'azienda, ca-

pace quindi di introdurre nelle aziende strumenti hardware e software per la raccolta dei dati, la loro analisi, l'automazione industriale e nuove tecnologie in ambito energetico che siano sempre in linea con qualsiasi esigenza.

CONSULENZE E PERIZIE

Il processo di approccio all'Industria 4.0 prende il via prima di tutto con una squadra apposita: un team formato dalla squadra tecnica e commerciale Telmotor, da una serie di fornitori leader nel settore automazione, di system integrator e società di ingegneria e consulenze peritali.

Per il costruttore sono quindi previste le seguenti fasi: la compilazione di una check list volta a raccogliere informazioni tecniche preliminari; l'analisi delle risposte e una prima valutazione; quindi un sopralluogo presso l'azienda per l'analisi della macchina o del progetto. Infine, spazio alla redazione di una attestazione tecnica con indicazione di eventuali elementi da integrare. L'azienda finale deve poi eseguire un'autocertificazione se il valore del bene è inferiore ai 500mila euro, mentre la perizia, in questo caso, è solo consigliata. Diventa obbligatoria se invece il bene supera i 500mila euro.

Le fasi successive prevedono la raccolta dei manuali della macchina e gli approfondimenti dell'impianto, a cui segue un sopralluogo per verificare i requisiti di macchina e di interconnessione. Quindi, vengono sottolineate le eventuali integrazioni - tanto nell'hardware che nel software - eventualmente da apportare, per procedere quindi con l'esame e la redazione finale della perizia.

IL PROFILO

Un distributore la cui forza è essere "ibrido"

"Distributore ibrido": è forse questa la definizione più adatta a definire Telmotor, l'azienda bergamasca che, nata nel 1973 concentrandosi sulla distribuzione di prodotti elettrici, ha allargato negli anni il suo raggio d'azione al mercato dell'automazione industriale, della illuminazione e della distribuzione di energia, settori che corrispondono alle tre attuali Business Unit aziendali. Con nove sedi e 320 collaboratori - con un 35% dell'organico composto da tecnici - Telmotor è una realtà che un numero sempre maggiore di clienti sceglie come partner. A certificarlo è anche il fatturato, chiuso lo scorso anno a 134 milioni di euro.



IL RAPPORTO CON I CLIENTI | La realtà bergamasca è scelta con sempre maggiore frequenza dai più importanti players nazionali

Partner essenziale per le aziende innovative

NEL PROCESSO DI TRASFORMAZIONE LEGATO ALLA QUARTA RIVOLUZIONE INDUSTRIALE, SPICCA PER COMPETENZA E PRECISIONE

Il valore di un'azienda si misura anche dal rapporto di fiducia che riesce a instaurare con i propri clienti. Da questo punto di vista, Telmotor risulta a tutti gli effetti il partner ideale per molte realtà nazionali nell'importante fase di passaggio alla "quarta rivoluzione industriale". Merito, senza dubbio, della capacità di guardare con attenzione a tutte le evoluzioni del settore, ma anche dell'alto profilo tecnico che l'azienda può garantire sotto ogni punto di vista, dall'elevato grado tecnologico dei marchi presentati ai propri clienti e dalla presenza di un team composto da tecnici competenti ed esperti, in grado di consigliare la soluzione perfetta per ogni esigenza. Un mix ideale, quindi, tra preparazione, lungimiranza e capacità di guardare al futuro, che trova naturalmente il favore di alcune tra le principali realtà tricolori che puntano in maniera sempre più decisa sulla strada dell'automazione. Tra queste, anche Agripak Srl e Millutensil Srl.

LAVORAZIONI PLASTICA

Agripak, nata a fine degli anni Novanta come società di engineering, si è affermata come una tra le aziende leader nella progettazione, produzione e installazione di macchinari di estrusione e termoformatura per la lavorazione della plasti-

ca. Negli ultimi quattro anni si è dedicata in modo particolare alle enormi potenzialità offerte dall'Industry 4.0, sviluppando un sistema di interfaccia PLC / Cloud chiamato BI-Box (Business Intelligence Box). Si tratta di un dispositivo customizzato da Agripak e "cucito su misura" sulle necessità delle aziende clienti.

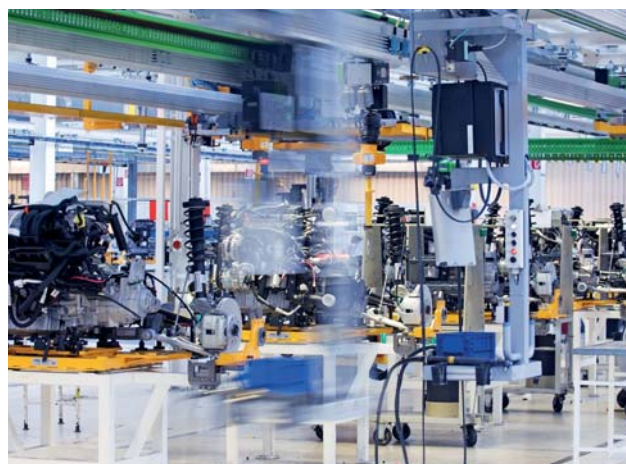
In questo processo - spiega Massimo Terragni, Technical Direct of Agripak - "Telmotor si è distinto come fornitore all'avanguardia, attento alle nostre necessità e richieste, e ci ha permesso di distinguerci, di conseguenza, con i nostri clienti per la professionalità e la rapidità della risposta alle loro esigenze. Per questo motivo, in uno scenario in continua evoluzione come quello dell'Industry 4.0, Agripak ha deciso di avere Telmotor al proprio fianco".

PRESSE PROVA STAMPI

Una scelta condivisa anche da Millutensil, l'azienda di Crema specializzata da 60 anni nella costruzione di due linee di pro-

Alto profilo

In grado di consigliare la soluzione giusta per ogni esigenza



Verso la quarta rivoluzione industriale Telmotor è sempre a fianco dei suoi clienti

dotti: equipaggiamenti per presse e linee per coil standard e speciali secondo le specifiche dei clienti (Green Line) e presse prova stampi e apristampi, ovvero macchinari ad alta precisione creati per il facile montaggio, aggiustaggio, controllo e riparazione degli stampi (termoplastici, pressofusione, termoplastici, gomma e tranciatura), inseriti nella Blue Line. "Abbiamo scelto Telmotor come partner 4.0 perché è un fornitore competente che ci ha sem-

pre seguiti in maniera affidabile nello sviluppo dei nostri progetti dandoci un ottimo supporto tecnico. Telmotor è inoltre partner Siemens col quale Millutensil collabora da anni esportando le proprie macchine in tutto il mondo con successo" spiega Veronica Just, Vice Presidente della società e consigliere nel board dell'associazione UCIMU (Unione Costruttori Italiani Macchine Utensili). L'azienda, nello specifico, seguendo la filosofia 4.0, ha realizza-

to presse prova stampi più efficienti per quel che riguarda l'ergonomia e la sicurezza. Per quanto riguarda gli impianti della lamiera, tutto è stato integrato nel processo "All around the press 4.0" e in logica 4.0. Il vantaggio per il cliente? "Avere un solo fornitore che conosce tutte le tecnologie periferiche e le integra nel processo produttivo, garantendo competitività e prestazioni conformi ai requisiti richiesti da Industria 4.0" conclude Just.



320

Sono 320 i collaboratori impegnati nelle nove sedi di Telmotor: con le loro competenze sono il vero valore aggiunto dell'azienda